

Pressemitteilung

Sperrfrist bis: Donnerstag, den 16. Juni 2016

Leichte Zuversicht trotz schwierigem Marktumfeld

MedTech Manager sehen leicht optimistischer der Zukunft entgegen als noch zu Beginn des Jahres. Dies ergaben die aktuellen Prognosen des 6. LIMEDex Index Reports von ConCeplus GmbH. Der LIMEDex Index legte um 1.1 Punkte zu und liegt nun bei 3.3 Punkten. Die Aussichten werden durch widrigen Marktzugang und die sich verschlechternde Lage der Weltwirtschaft stark gedrückt.

WEGGIS, LUZERN – Der **LIMEDex Index**, der als Konjunkturbarometer die Stimmungslage der internationalen MedTech Industrie quartalsweise misst, **legte leicht um 1.1 Punkte** im 2. Quartal zu. Die Umsatzprognosen für die kommenden 12 Monate haben sich weiter verschlechtert; sie gingen im Vergleich zur Vorjahresperiode von durchschnittlich 6,2% auf 3,4% in diesem Quartal zurück. Die Mehrheit der MedTech Manager erwartet wegen des starken internationalen Wettbewerbs, des Preisverfalls und des Überangebots sowie des aufziehenden Konsolidierungsdruckes einen eher niedrigen Ertragszuwachs.

Medtech Managers schätzen die Konjunktur in ihren Absatzmärkten heute positiver ein (+6%) als noch vor 3 Monaten (+3%). Sie erhoffen sich steigende Absatzchancen in Deutschland und den USA. "Konjunkturelle Schwankungen, neue regulatorische Anforderungen und politische Unsicherheiten drücken mittelfristig auf die Wachstumserwartungen der Branche," sagt Beatus Hofrichter, Autor der LIMEDex Index Reporte.

Im Gegensatz dazu sind die Aussichten im **Operativen Bereich** (+0,8 Punkte seit Q1/ 2016 auf nun +6.6 Punkte) und in der **Wirtschaftlichkeit** (+0,8 Punkte seit Q1/ 2016 auf nun +1,6 Punkte) **positiv und weiterhin steigend**, während der langfristige Trend der **Marktzugangsindikatoren** (-1,5 Punkte seit Q1/ 2016 auf nun -14,2 Punkte) **stetig fällt**. "Manager sind optimistisch ihre operativen und finanziellen Ziele in den kommenden 12 Monaten zu erreichen. Sie rechnen mit einem EBIT-Margenwachstum von durchschnittlich 1,7%, jedoch brechen vielen Unternehmen derzeit der Marktzugang und damit Marktanteile im zunehmenden Masse weg", erläutert Herr Hofrichter. Der Optimismus wird aktuell dadurch gebremst, dass führende internationale Finanzinstitute in ihren neusten Wirtschaftsprognosen den globalen Wachstum und die Exportleistungen Anfang Juni deutlich nach unten korrigierten. Diese negative Tendenz könnte einen beschleunigenden Effekt für weitere anstehende Marktvereinigungen auslösen.

Die Analyse des LIMEDex Index ergab, dass die zunehmenden Schwierigkeiten im Marktzugang den Ertrag vieler Firmen beträchtlich schmälern. "Könnten betroffene MedTech-Unternehmen die anstehenden Probleme im Marktzugang neutralisieren, wären sie in der Lage, ein Umsatzplus von zusätzlichen 6% bis 8% zu erzielen", schätzt Herr Hofrichter.

Nischen- oder "Beyond the Device"- Positionierung?

"Das Vertrauen in die eigenen Erfolgsprodukte wird durch den bestehenden Innovationswettbewerb konstant untergraben und erreicht in diesem Quartal einen neuen

Tiefpunkt. Daher wird es zukünftig um so wichtiger werden, die langfristigen Marktbedürfnisse zu erkennen und im Innovationsprozess aufzunehmen“, sagt Beatus Hofrichter. Aktuelle **Geschäftsmodelle und Portfolioangebote** sind für die Wettbewerbsfähigkeit laut Einschätzung der Manager eher ungeeignet. Das traditionelle Medtech Innovations-Ökosystem steht vor einem grossen Umbruch und bringt gegenwärtig neue Konstellationen hervor. Dadurch sind Unternehmer zusätzlich gefordert, sich diesem Thema zu stellen und mit den strategisch wichtig werdenden Partnern (aus IKT, Pharma/ Biotech oder Patienten-organisationen) neue Erfolgsrezepte zu kreieren. Es bestehen Opportunitäten, wie z.B. ein **Beyond the Device** oder **Quality Healthcare Ansatz**.

„Jedoch zeigt sich, dass vor allem mittlere und kleinere Firmen ihre **erfolgreichen Nischenstrategien** derzeit noch verstärken und ausbauen. So trotzen sie dem steigenden globalen Wettbewerb mit bester Qualität, höchster Produktinnovation und operativer Effizienzsteigerung. Grossunternehmen gehen derzeit hingegen einen Schritt weiter und gestalten **neue Kooperationen mit disruptiven Partnern**, um **neuartige Geschäftsmodelle** zu etablieren“, sagt Herr Hofrichter. Damit wird sich der internationale Wettbewerb noch verschärfen und somit den Konsolidierungsdruck erhöhen.

---ENDE

Download available under: <http://www.conceplus.ch/en/>

DATENBASIS

Der **6. LIMEDex Index Report (Q2/ 2016)** basiert auf einem Fragebogen. Insgesamt haben mehr als 100 internationale Manager aus produzierenden Medtech Unternehmen teilgenommen. Knapp 30 Prozent sind Vertreter von führenden Medtech Grossunternehmen.

Contact:

Beatus Hofrichter
Founder & Managing Director
m. +41 79 254 0968
e. bhofrichter@conceplus.com

ConCeplus GmbH, Lützelastrasse 44, CH-6353 Weggis/LU www.conceplus.com

Über ConCeplus GmbH

ConCep+ ist ein unabhängiger, globaler Think Tank und Strategie Berater für die Medizintechnik und deren primären Stakeholdern aus Life Sciences Industrien und dem Gesundheitswesen. Insbesondere beschäftigen wir uns mit den globalen Herausforderungen in diesem Sektor und entwickeln ganzheitliche, zukunftsweisende Konzepte, Strategien und neue, umsetzbare Geschäftsmodelle.

Über den LIMEDex Index

LIMEDex Index ist ein international, vorausschauender Konjunkturbarometer der Medtech Branche. Er wird seit Anfang 2015 unter dem Namen THINKING AHEAD! LIMEDex Index Report einmal im Quartal herausgegeben. Der LIMEDex basiert auf 32 KPIs, welche in 3 Kategorien gebündelt werden (Operation, Finance und Market Access).

Zudem tragen externe Experten aus der Finanzwelt und dem regulatorischen Umfeld zum Report bei.

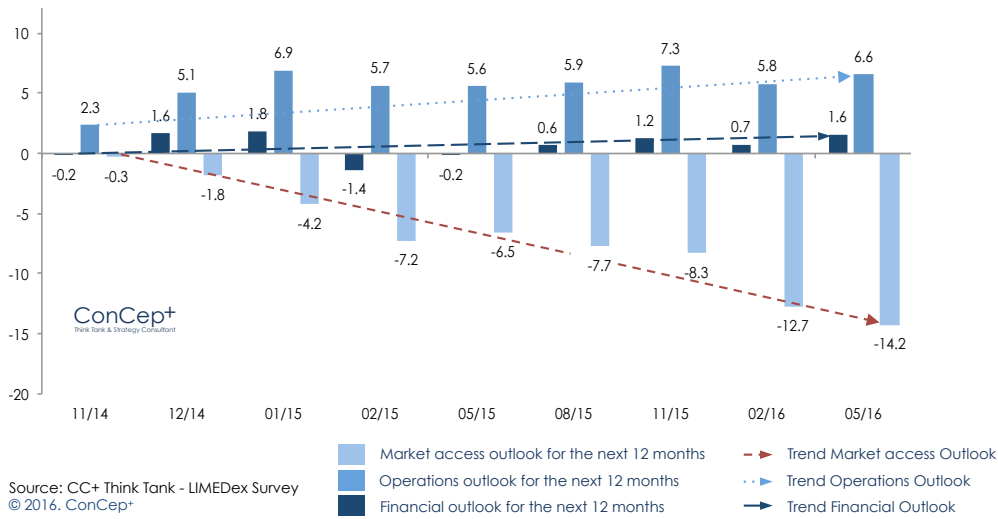


Fig. 1: LIMEDex Index – Development since Q4/ 2014

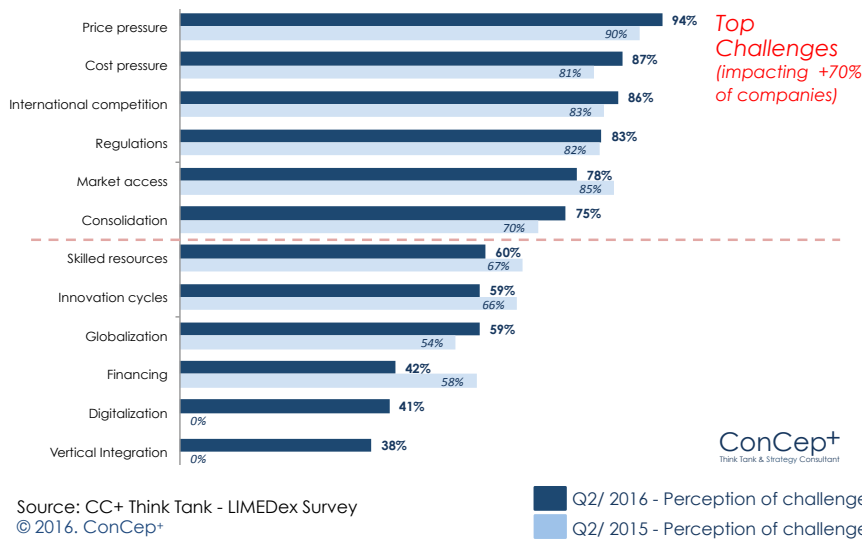


Fig. 2: LIMEDex Index – Challenges of Medtech industry in Q2/ 2016 in a Year-to-Year comparison

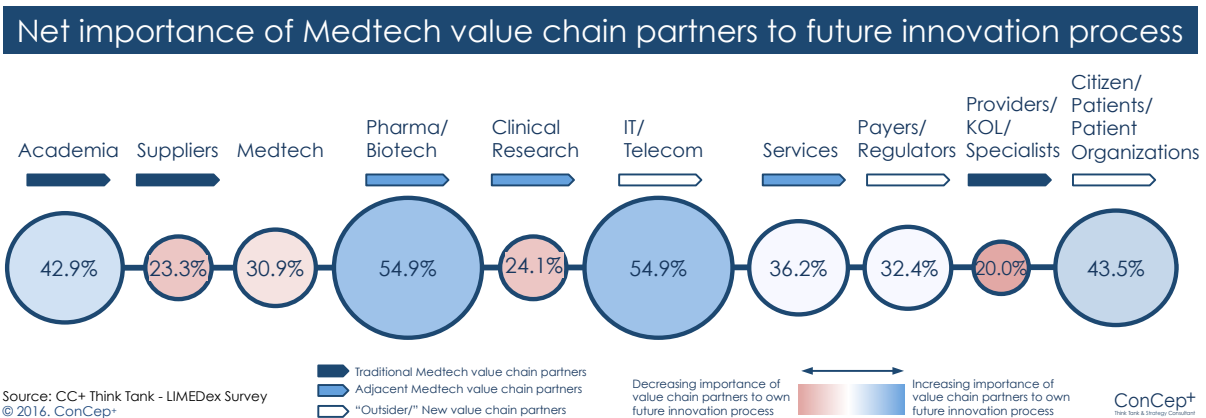


Fig. 3: LIMEDex Index – Future innovation process partners (Q2/ 2016)

Which of the following value chain partners will be of increasing importance in your innovation process in the future? Multiple answers were allowed.